

JORNADA DE ALTA PERFORMANCE NA ADVOCACIA 2026

Da prospecção ao fechamento de contratos

27 de abril e 25 de maio de 2026

Início: 20:00

Encerramento: 22:00

ONLINE – AO VIVO

Realização:

FLAVIO PAIM
CONSULTORIA INDEPENDENTE

DESENVOLVE ADV

FLAVIO PAIM
CONSULTORIA INDEPENDENTE

Foco na evolução dos seus negócios



O mercado mudou. A sua advocacia acompanhou?

- A realidade da Advocacia é de um mercado extremamente competitivo e com novas regras.
- Novos concorrentes chegam a cada dia, mas a captação de clientes ainda trava em métodos ultrapassados. O Advogado moderno é um empreendedor.
- Somente a excelência técnica já não garante o fechamento de contratos rentáveis..



Uma jornada dupla para acelerar seus resultados

- Identificamos os dois maiores gargalos que impedem o crescimento dos escritórios:

a dificuldade de prospectar clientes respeitando a OAB

a perda de contratos por objeções ou falta de técnicas de fechamento de negócios.

- Para resolver isso, desenvolvemos dois treinamentos intensivos, práticos e 100% focados na realidade dos negócios jurídicos.
- Estratégia, método e execução para fechar contratos com a remuneração que seu trabalho merece.

DESENVOLVE ADV

FLAVIO PAIM

CONSULTORIA INDEPENDENTE

Foco na evolução dos seus negócios



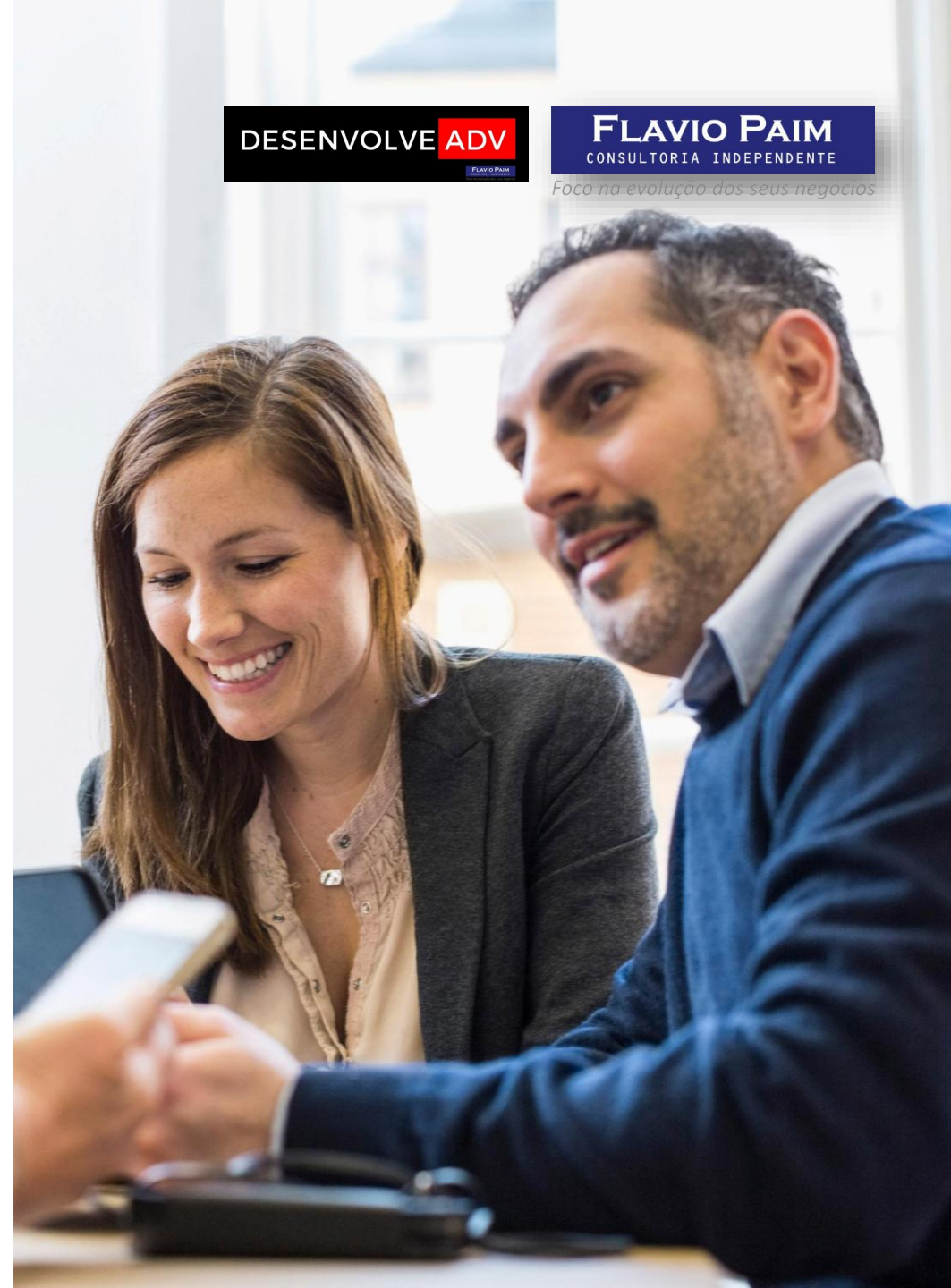
Intensivo em Prospecção de Clientes na Advocacia

- **Aprenda a estruturar uma atração de clientes previsível, ética e escalável**
- **Data e Horário:** 27 de abril de 2026 | Das 20h às 22h (Ao Vivo)
- **Tópicos Abordados:**
 - Prospecção ativa para a Advocacia
 - Identificação e mapeamento do Perfil de Cliente Ideal.
 - Estratégias de abordagem em canais digitais e networking corporativo.
 - Como o escritório deve se preparar para atrair clientes de alto valor.



Treinamento em Argumentação e Fechamento de Contratos na Advocacia

- **Saiba como aplicar a venda consultiva e defender seus honorários com segurança.**
- **Data e Horário:** 25 de maio de 2026 | Das 20h às 22h (Ao Vivo)
- **Tópicos Abordados:**
 - O modelo de vendas consultivas aplicado à área jurídica.
 - Metodologia SPIN para gerar percepção de valor antes de revelar o preço.
 - Engenharia da persuasão para lidar com o cliente que "vai pensar".
 - Contorno prático de objeções (como defender seus honorários na guerra de preços).



DESENVOLVE ADV

FLAVIO PAIM
CONSULTORIA INDEPENDENTE

Foco na evolução dos seus negócios

Vantagens e benefícios dos Workshops



Ferramentas e roteiros prontos para aplicar no seu escritório no dia seguinte



Estratégias corporativas de alta performance traduzidas para os limites éticos da OAB



Online e ao vivo, direto ao ponto e sem interrupções



Consultor com 20 anos de experiência na área da Advocacia

Consultor – Flavio Paim

- Profissional com mais de vinte e cinco anos de experiência nas áreas de Gestão, Liderança, Comercial e Marketing, sempre em mercados altamente competitivos.
- Vinte anos de atuação junto à Escritórios de Advocacia, com atuação em projetos de variadas áreas de atuação: Cível, Previdenciário, Ambiental, Imobiliário, Empresarial.
- Mais de treze anos de atuação como Consultor Empresarial, com projetos desenvolvidos em treze estados brasileiros.
- Possui formação acadêmica em Administração, MBA em Marketing e Pós-Graduado em Governança, Gestão de Riscos e Compliance, Pós Graduando em IA para os Negócios e em Gestão de Pessoas e Liderança.
- A formação do Consultor é complementada por diversos cursos e treinamentos, dentre os quais se destacam: Curso de Formação de Consultores, Cursos de Negociação, Vendas, Curso de Licitações, Curso de Interpretação e Implantação da norma NBR ISO 9001, Marketing Jurídico, Avaliação de Empresas (*Valuation*), Gestão Estratégica da Saúde, Motor do Crescimento, *Inside Sales* dentre outros.
- Professor do curso de Administração e professor em cursos de especialização e MBAs
- Confira o currículo completo do profissional em www.linkedin/in/flaviopaim



Tabela de Investimentos

Descrição	Investimento individual	Data do treinamento
Workshop Prospecção	R\$ 100,00	27/04/2026
Workshop Argumentação	R\$ 100,00	25/05/2026
Combo Prospecção e Argumentação (RECOMENDADO)	R\$ 150,00	Inscrição antecipada para os dois workshops

- **Informações adicionais:**

- Consulte valores diferenciados para inscrição em grupos
- Link da página do evento: <https://www.sympla.com.br/evento-online/intensivo-em-prospeccao-de-clientes-para-a-advocacia/3366936>

EVOLUÇÃO CONTÍNUA: ACELERANDO O CRESCIMENTO A GESTÃO DO SEU ESCRITÓRIO

FLAVIO PAIM
CONSULTORIA INDEPENDENTE
Foco na evolução dos seus negócios

- Aumento da eficiência operacional e redução de custos.
- Melhoria da gestão geral do negócio jurídico
- Melhoria na gestão financeira e aumento da lucratividade.
- Crescimento estratégico e expansão da carteira de clientes.
- Fortalecimento da marca e aumento do reconhecimento no mercado.
- Melhoria na gestão de pessoas e retenção de talentos.
- Implementação de tecnologias e ferramentas para otimizar o trabalho.
- Melhoria na produtividade.
- Redução de riscos e compliance.

Informações adicionais



- flavio@flaviopaim.com.br
- Whatsapp: (54)99609-6330
- Paim e Aita Consultoria Empresarial
- Rua Paissandu, 1193 – sala 1307 – Passo Fundo – RS
- www.flaviopaim.com.br

