



FLAVIO PAIM
CONSULTORIA INDEPENDENTE

Foco na evolução dos seus negócios

Treinamentos Corporativos

Flavio Paim Consultoria Independente

Maio de 2025

MESTRE



Mais de 15 mil profissionais treinados

- Com mais de 12 anos de atuação como Consultoria, oferecemos treinamentos e palestras personalizados, tanto presenciais quanto online, para empresas. Já capacitamos mais de 15 mil profissionais em temas como liderança, vendas, inteligência emocional, gestão e negócios.
- Nossos conteúdos são desenvolvidos sob medida para atender às necessidades específicas de cada cliente, com adaptação de linguagem e abordagem ao segmento de mercado da empresa.
- Os treinamentos são totalmente customizáveis para garantir o melhor resultado.

Instrutor

- Flavio Paim Rodrigues (CRA/RS 41.969) é um profissional com mais de vinte e cinco anos de experiência nas áreas de Gestão, Comercial e Marketing, sempre em mercados altamente competitivos.
- Possui formação acadêmica em Administração, MBA em Marketing e Pós-Graduado em Governança, Gestão de Riscos e Compliance.
- A formação do Consultor é complementada por diversos cursos e treinamentos, dentre os quais se destacam: Curso de Formação de Consultores, Cursos de Negociação, Vendas, Curso de Licitações, Marketing Jurídico, Avaliação de Empresas (*Valuation*), Gestão Estratégica da Saúde, Motor do Crescimento, *Inside Sales*, Inteligência Emocional, Liderança Exponencial, dentre outros.
- Professor em cursos de especialização na disciplina de Gestão de Vendas, nos cursos: MBA em Marketing e Vendas, do curso de especialização em Gestão Estratégica do Agronegócio e do MBA em Gestão Estratégica do Cooperativismo da Faculdade de Administração de Marau – FABE
- Desde outubro de 2012, o profissional desenvolve serviços de Consultoria em Gestão e Estratégia. Possui projetos desenvolvidos em treze estados brasileiros.
- Confira o currículo completo do profissional em www.linkedin/in/flaviopaim



Grandes temas trabalhados

- Liderança
- Gestão
- Atendimento
- Vendas
- Compras
- Negociação
- Inteligência Emocional
- Inovação
- Mudanças empresariais
- Processos e produtividade
- Gestão de equipes e trabalho em equipe
- Comunicação interna (equipes e profissionais)

FLAVIO PAIM
CONSULTORIA INDEPENDENTE

Foco na evolução dos seus negócios



Principais conteúdos e trilhas de conhecimento

- Gestão de Equipes
- Gestão de Objetivos e Indicadores
- Gestão de Produtividade e Processos
- Gestão Estratégica
- Gestão Comercial/Planejamento Comercial
- Inteligência Emocional no trabalho e para lideranças
- Inteligência Emocional para Atendimento e Vendas
- Prospecção de Clientes
- Negociação para Compras
- Negociação para Vendas
- Vendas Consultivas
- Estratégias de Vendas
- Atendimento na Prática
- Liderança para mudanças e incertezas



Exemplos de formatos já utilizados

- Rota da Liderança: capacitações modulares, com cinco encontros focados nos desafios de líderes
- Programa Crescer: capacitações modulares, com foco em atendimento, vendas, gestão e trabalho em equipe
- Formações em Gestão e Liderança em trilhas de conteúdo modulares
- Imersões em vendas: treinamentos customizados, com formações para equipes comerciais
- Palestras com duração de até 90 minutos



A seguir, exemplos e registros de formações já realizadas por Flavio Paim Consultoria





Treinamentos personalizados

- Necessidades específicas de capacitação são tratadas com alto nível de personalização, onde realizamos trabalho de adequação do conteúdo e metodologia à necessidade de nosso cliente.
- Os treinamentos podem contar com exercícios práticos ou dinâmicas de grupo, dependendo do contexto e necessidade.

FLAVIO PAIM
CONSULTORIA INDEPENDENTE

Foco na evolução dos seus negócios



Convenções Empresariais

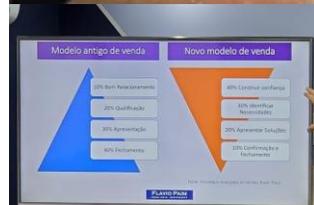
- Registros de palestras realizadas em convenções de vendas e de negócios.
- Palestras de alto impacto, realizadas em até noventa minutos.

Palestras de vendas e de crescimento de negócios

- Ao longo de nossos mais de 12 anos de trajetória, foram ministrados diversos treinamentos e palestras, para os mais diversos públicos relacionados ao mundo dos negócios.
- Alguns registros fotográficos ajudam a evidenciar os eventos presenciais, com destaque para assuntos de vendas, motivação, inspiração e crescimento de negócios

FLAVIO PAIM
CONSULTORIA INDEPENDENTE

Foco na evolução dos seus negócios





Formações em Gestão e Planejamento Comercial

- Líderes de Vendas possuem desafios específicos em suas atividades, , por isso, desde 2017 organizamos uma capacitação com conteúdo específico para **Gerentes Comerciais** e líderes de equipes de vendas
- Foco em Gestão de Equipes Comerciais e Planejamento de Vendas.
- Registros fotográficos de capacitações realizadas no Rio Grande do Sul e Santa Catarina.
- Mais informações: [Formação Intensiva em Gestão Comercial \(in Company\) – Flavio Paim Consultoria Independente](#)

Treinamentos no teatro

- Em 2022 e 2024, realizamos trilhas de treinamentos focados em atendimento, vendas e relacionamento com clientes, em parceria com a CDL Passo Fundo.
- As capacitações foram realizadas no Teatro Múcio de Castro, onde mais de 600 profissionais foram treinados em eventos de alto impacto.



Programa Crescer



- Série de capacitações organizadas sob demanda para a **Franqueadora Inviolável**, maior franquia de Segurança Eletrônica da América Latina.
- O projeto consiste na capacitação de lideranças e profissionais para o melhor desenvolvimento de suas atividades através de dois formatos distintos, sempre online:
- **Crescer – Consultoria Compartilhada:** projeto de desenvolvimento realizado com grupos de dez franquias para a melhoria da performance através de encontros de Consultoria e Mentoria
- **Crescer Conhecimento:** projeto de treinamentos modulares, organizados nas seguintes temáticas: Atendimento, Vendas, Gestão, Liderança. Saiba mais: [Programa Crescer Inviolável 2023 capacita profissionais por todo o Brasil - Flavio Paim Consultoria Independente](#)
- Em dois anos de projeto, mais de **1.500** profissionais foram impactados nos encontros de Consultoria e treinamentos realizados para franqueados de 10 estados brasileiros.
- Palestrante na Convenção 40 anos Inviolável, realizada em abril de 2024.



FLAVIO PAIM
CONSULTORIA INDEPENDENTE

Foco na evolução dos seus negócios



Treinamentos em Vendas

- Nossas capacitações em vendas envolvem a equipe em uma formação abrangente, com conteúdo que vai direto ao ponto em todas as etapas do processo de Vendas.
- Exemplos de conteúdos disponíveis:
 - Imersão em Vendas
 - Intensivo em Prospecção de Clientes
 - Intensivo em Negociação e Fechamento de Vendas
 - Intensivo em Pós-vendas e Relacionamento com Clientes
 - Vendas Consultivas
 - Argumentação em Vendas



FLAVIO PAIM
CONSULTORIA INDEPENDENTE

Foco na evolução dos seus negócios

Formações em Vendas Consultivas

- Processos de vendas que tem necessidade de elevada especialização do Consultor de Vendas são aprimorados com capacitações personalizadas em Vendas Consultivas, uma abordagem diferenciada para transformar o processo de vendas, focando no relacionamento entre cliente, empresa e consultor de vendas.



FLAVIO PAIM
CONSULTORIA INDEPENDENTE

Foco na evolução dos seus negócios

Gestão de Compras e Negociação com Fornecedores

- Capacitação organizada em formato de oito (8) ou doze (12) horas-aula, apresentando os seguintes temas:
- Conceitos de Compras
- Processo de Compras
- Ferramentas de Negociação e Compras
- Negociação simulada
- Planejamento de Compras
- Conceitos fundamentais de Negociação para Compradores

FLAVIO PAIM
CONSULTORIA INDEPENDENTE

Foco na evolução dos seus negócios





Rota da Liderança



PROGRAMA DE CAPACITAÇÃO

- Série de treinamentos realizada inicialmente em eventos presenciais e virtuais, realizados através de formato aberto ou *in company*.
- Trilha de conhecimento modular: Liderança Exponencial, Gestão de Equipes, Gestão de Objetivos e Indicadores, Gestão de Processos e Gestão Estratégica.
- Saiba mais: [Rota da Liderança \(InCompany\) – Flavio Paim Consultoria Independente](#)



PRÁTICAS DE LIDERANÇA

Capacitação
intensiva, em três
encontros de
duas horas de
duração

Módulo 1: Fundamentos da Liderança

- Postura e Comportamento do Líder
- Comunicação com a Equipe
- Objetivos e Indicadores
- Orientação e cobrança de Resultados

Módulo 2: Competências Avançadas de Liderança

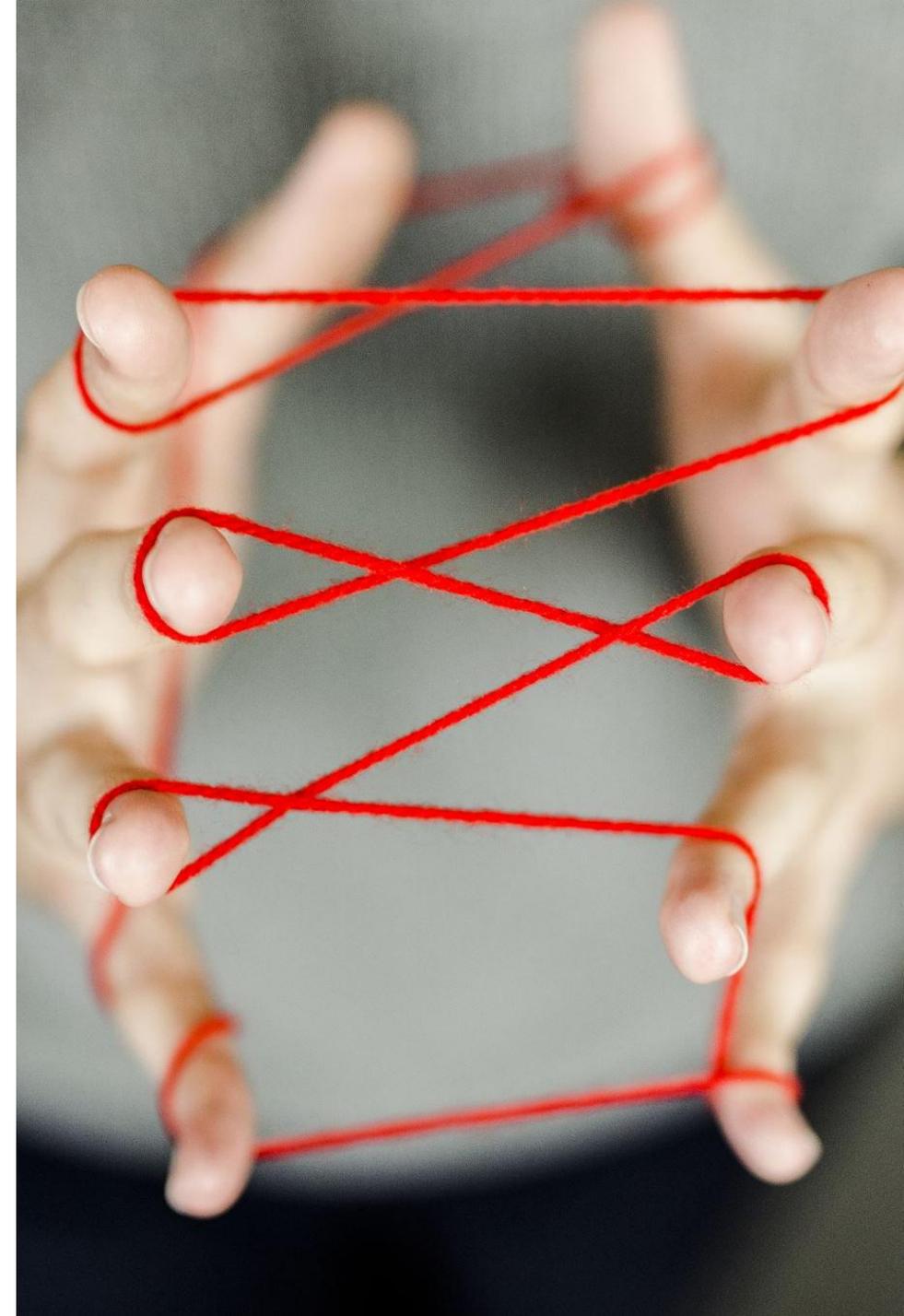
- Gestão ágil
- Confiança do Líder
- Inteligência Emocional para a Liderança
- Motivação e Engajamento das Equipes
- Marketing Pessoal do Líder

Módulo 3: Feedback e Avaliação de Desempenho

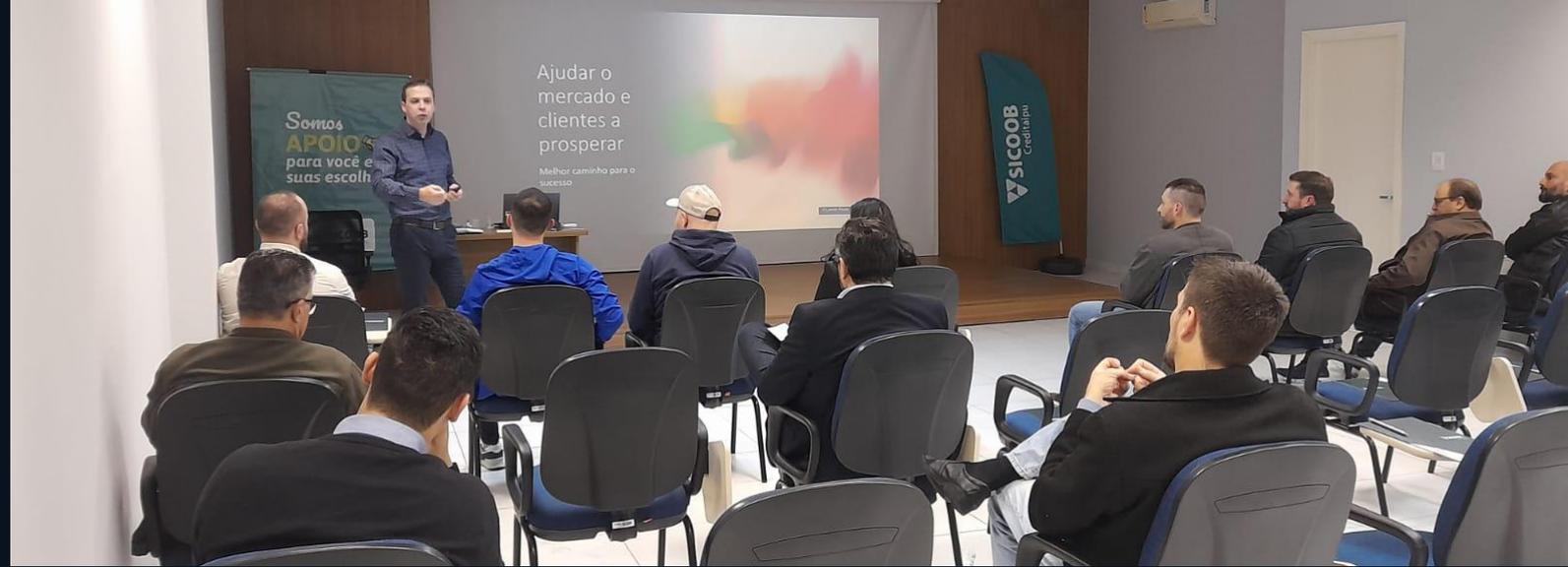
- Perfis comportamentais de colaboradores
- Gestão de equipes
- Condução de Reuniões
- Gestão de Conflitos
- Feedbacks e Avaliação de Desempenho
- Como Conduzir Avaliações de Desempenho

"INTELIGÊNCIA EMOCIONAL PARA LIDERANÇAS - DIRETO AO PONTO"

- **Objetivo:** Capacitar líderes a utilizar a inteligência emocional para potencializar sua influência, gerenciar equipes e alcançar melhores resultados.
- **Principais Tópicos Abordados:**
 - Os 5 Pilares da Inteligência Emocional
 - Entendendo e Gerenciando as Próprias Emoções e Respostas.
 - Desenvolvendo Empatia e Escuta Ativa.
 - Comunicação Assertiva e Feedback Efetivo.
 - Estilos de Liderança e Adaptação (Baseado em Goleman).
 - Construção de Confiança e Relacionamentos Sólidos.
 - Técnicas para Resolução de Conflitos.
 - Desenvolvimento da Resiliência e Antifragilidade na Liderança.



Conversa de Negócios



- Série de palestras de curta duração, desenvolvidas em parceria com a **Cooperativa Sicoob Creditaipu** ao longo do segundo semestre de 2024, com o objetivo de estreitar relações com empresários e associados na cidade de Passo Fundo.
- Temas abordados:
 - Liderança que impulsiona
 - Gestão para resultados
 - Ideias para vender melhor
 - Gestão Financeira
 - Gestão Estratégica e Perspectivas 2025

Tabela de Conteúdos – resumo de treinamentos já estruturados

Nome do treinamento	Grandes temas	Carga Horária
Atendimento na Prática	Atendimento, práticas e técnicas de atendimento	3
Inteligência Emocional para atendimento e vendas	Comportamento, inteligência emocional orientada ao atendimento de clientes	3
Inteligência Emocional para Lideranças	Comportamento, liderança, inteligência emocional orientada para liderança	3
Gestão de Equipes de Vendas	Gestão, Liderança Comercial, Gestão de Equipes, comunicação	3
Gestão de Equipes	Gestão, Liderança, comunicação, Gestão de Equipes	3
Gestão de Objetivos e indicadores	Objetivos empresariais e setoriais, indicadores de acompanhamento	3
Planejamento Comercial	Planejamento Comercial, Gestão Comercial, liderança, gestão de equipes, indicadores comerciais	8
Gestão Estratégica	Planejamento Estratégico, Execução da Estratégia	6
Práticas de Liderança	Postura e comportamento do líder, comunicação, práticas de liderança. FORMAÇÃO MODULAR	6
Gestão de Processos	Processos empresariais, BPM	3
Produtividade e Gestão do Tempo	Técnicas de gestão do tempo e produtividade, processos empresariais, BPM, Matriz de Eisenhower	4
Argumentação em Vendas	Vendas, argumentação, comportamento, postura do vendedor	3
Negociação e Fechamento de Vendas	Vendas, Fechamento de vendas, superação de objeção, técnicas de fechamento	3
Pós-venda e relacionamento com clientes	Vendas, pós-vendas, retenção de clientes, reclamações, gestão de clientes	3
Prospecção de Clientes	Vendas, Prospecção, Ferramentas de contato	3
Trabalho em Equipe	Vendas, Trabalho, Ferramentas em contato	3
Vendas Consultivas	Consultoria de Vendas, Curadoria de Vendas, Vendas complexas	8
Imersão em Vendas	Vendas, processo de Vendas, técnicas de vendas	8
Gestão de Compras e Negociação com Fornecedores	Compras, Gestão de Suprimentos, Negociação, Planejamento de Compras	8

Colaboradores dessas (e de outras) empresas já participaram de nossas capacitações



Contatos



Foco na evolução dos seus negócios

- Flavio Paim Rodrigues
- flavio@flaviopaim.com.br
- (54)3601-3768 – (54)99609-6330
- www.flaviopaim.com.br

- Rua Paissandú, 1193 – sala 1307
- Edifício New Offices
- Centro – Passo Fundo/RS